

Программа конференции «Бизнесмены vs Инвесторы» 15-24 июля:

15 июля 19:00 Раунд 1: С ЧЕГО ВСЕ НАЧИНАЕТСЯ ИЛИ «ХОРОШ РАБОТАТЬ НА ДЯДЮ!»

Каждый знает, что старт любого бизнес проекта — это эмоции, это нескончаемые вопросы и это большой труд! А так ли это на самом деле? В первый день конференции вы поймете, как чувствует себя начинающий предприниматель, каковы свобода выбора и ответственность за других людей на вкус. Вы узнаете, как запускают проекты опытные предприниматели. Пройдете по типичным ловушкам малого бизнеса. Вы развенчаете мифы о партнерствах, инвесторах, разберете типовые риски и ошибки на старте и поймете, как их избежать.

БИЗНЕСМЕНЫИНВЕСТОРЫ

Олег Иванов-Основатель и генеральный директор ex-Tornado Energy, Innovate, БизнесЛифт.18 стран; \$76.5 млн.USD привлечено в свои проекты,

ТЕМА: «Свое дело за чужие деньги» или почему по-настоящему крупные проекты можно создать только с инвесторами-партнерами

Олег Иванов-Основатель и генеральный директор ex-Tornado Energy, Innovate, БизнесЛифт. 18 стран; \$76.5 млн.USD привлечено в свои проекты.

VS

Константин Фокин-Руководитель центра инновационного развития Москвы, Президент Национальной Ассоциации Бизнес Ангелов (НАБА)

ТЕМА: API как акселератор, программа Ready for Equity (для предпринимателей и бизнес ангелов)

Едакин Дмитрий-Исполнительный директор Innovate, RC Cola.4 успешный стартапа; топ годовая выручка 600 млн.руб.; 90 регионов РФ + СНГ

ТЕМА: Как продолжать расти,оставаясь наемным профессионалом (опционы и экспертные советы в России)

VS

Lawrence Wright-Со-основатель и генеральный директор Launch Gurus привлеченных инвестиций в проекты — \$10 млн USD; 400 новых рабочих мест;

ТЕМА: Экосистема для поддержки предпринимателей и бизнес ангелов.

16 июля 19:00 Раунд 2 ДОЛИНА СМЕРТИ ИЛИ ВОТ-ВОТ И ПРИБЫЛЬ...

На этой фазе погибает 80% проектов. В этот день вы узнаете типичные ошибки на этом этапе. Основная цель — «выйти в прибыль». Вы узнаете, какой формат финансирования больше всего подходит на этом этапе и получите практические советы по выживанию в период прямой угрозы банкротства. Напрямую от инвесторов вы узнаете, почему самые выгодные сделки по инвестициям часто заключаются именно на этом этапе развития.

Николай Бобров-Управляющий партнер Picaso 3D

ТЕМА: 3D-печать.

Мечта? Реальность? ...и мировые амбиции...

VS

Денис Покровский

Директор отдела корпоративного финансирования FCG (Financial Consulting Group)
размер сделок от \$1 до \$100 млн. USD

ТЕМА: Фонды — есть ли в них деньги?

Вся правда и мифы. Как ускорить привлечение денег в проект?

Дмитрий Тростянский-Основатель Мос Бизнес Брокер-сделок за 2013 год
на 94.000.000 руб.

ТЕМА: Интернет платформа по продаже бизнеса.

Какой бизнес покупают чаще всего? Что ищут частные инвесторы?

17 июля 19:00 Раунд 3 «СВОЙ ОГОРОД»: ИЛИ НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ?

На этом этапе развития компания для инвестора — самый лакомый кусочек: прибыльный бизнес с хорошими перспективами готовы поддержать многие. Вы узнаете, что сдерживает успешные проекты от привлечения инвесторов, увидите примеры лучших сделок и провальные кейсы. Узнаете о классических опасностях этого этапа развития и научитесь их избегать.

БИЗНЕСМЕНЫ И ИНВЕСТОРЫ

Игорь Сандлер-Основатель Тевье Молочник-годовая выручка 500 млн.руб., дистрибуция 50 регионов РФ.

ТЕМА: «Постоянны только изменения...», почему опасно долго наслаждаться победой.

VS

Битаков Алим-Инвестиционный менеджер АТОН Кэпитал Партнерс

ТЕМА: Мир больших денег и крупных сделок

22 июля 19:00 Раунд 4 ПАРТНЕРСТВО: РАЗ ИЛИ НАВСЕГДА?

Построить в одиночку крупный бизнес не удавалось еще никому. В этот день вы узнаете о том, как работать с партнерами еще до создания компании, увидите, как происходит развитие партнерских отношений. Решите для себя вопрос: с одним или несколькими партнерами вести несколько проектов. Узнаете, что делать, если вы просчитались с партнером. Раскроете для себя механизмы сдержек и противовесов для структурирования сделок с инвестиционными партнерами.

БИЗНЕСМЕНЫ И ИНВЕСТОРЫ

Виктор Васильев и Виктория Можина-Основатели Мир Вашей Семьи. база клиентов — 10.000.000 человек, все сельпо РФ, выручка — 150 млн.р.

ТЕМА: Партнерство с первого взгляда

VS

Ирина Лобузова-Инвестиционный директор UCF, Media for Equity. размер сделок — \$5 — \$10 млн. USD

ТЕМА: Прибыль или доля за медийный эфир — швейцарская технология
Steven Brown-Delicados snacks Группа инвесторов-партнеров с первого дня

VS

Satesh Melwani

ТЕМА: Стратегический инвестор, заинтересован в инвестировании и развитии нишевых игроков

23 июля 19:00 Раунд 5 ПРОДАЖА БИЗНЕСА: ТРИУМФ ИЛИ ТРАГЕДИЯ

На этапе продажи проекта каждый бизнесмен сталкивается не только с оценкой компании и цифрами. Бизнес не может жить без эмоций, поэтому каждый предприниматель встречается с очень глубокой внутренней борьбой. В этот день вы узнаете, как оценить, сколько стоит бизнес. Как, кому и когда продать проект, каких ошибок стоит опасаться, а каких можно гарантированно избежать.

БИЗНЕСМЕНЫ И ИНВЕСТОРЫ

Михаил Кузьмин-Основатель локальной франшизы МосИгра, ДоДо Пицца

ТЕМА: Как выращивать и продавать франшизный бизнес в регионах

VS

Chris Gaunt-CEO and President-экс команда Мухтар Кента (текущего президента The Coca-Cola Company, Atlanta, USA);

ТЕМА: Как международные лидеры, покупают локальные компании (выступление на английском с рус.переводом)

Евгений Кобзарь-Управляющий партнер сеть Настроение-4 года, 200+ точек по Москве, области, С.Петербургу и Самаре

ТЕМА: Неравная борьба с пиратством, эра Интернета и что значит «выход вовремя!»

VS

Секретный спикер ТЕМА: Успешный выход, что это?

24 июля 19:00 Раунд 6: ЗАЩИТА ПРОЕКТОВ ПЕРЕД ИНВЕСТОРАМИ

Закрытая оффлайн встреча в Москве на одной из лучших бизнес-площадок города

Основные тезисы конференции от инвестиционного комитета — выводы, самые активные участники, самые интересные вопросы: призы от спикеров самым активным участниками

Сессия защит инвест проектов перед комитетом: топ 10 проектов по рейтингу от экспертов компании «БизнесЛифт»;

Рассылка всех проектов, участвовавших в рейтинге, по базе 1.000 инвесторов
Общение «без галстуков» со спикерами конференции