

НЛП-ПРАКТИК

«Базовые техники НЛП или Основы невербальной коммуникации»

На этой сессии изучаются различные методы и способы невербального воздействия на человека. Приемы определения и изменения различных состояний собеседника по невербальным признакам, способы эффективной работы, как с собственными, так и состояниями собеседника. Разбираются базовые пресуппозиции НЛП, калибровка, подстройка, ведение, якоря, глазо-двигательные паттерны.

Вы будете уметь:

- быстро устанавливать доверительные отношения,
- надежно распознавать обман,
- достигать сотрудничества.
- замечать то, что собеседник хочет скрыть.
- понимать, чего на самом деле от вас хотят.

«Скрытое воздействие»

- Как незаметно повлиять на человека.
- Как изменить его эмоции и отношение.
- Как достигать сотрудничества.
- Как заметить то, что он хочет скрыть.
- Как понять, чего на самом деле от тебя хотят.

ПРОНИЦАТЕЛЬНОСТЬ, УМЕНИЕ ЗАМЕЧАТЬ МЕЛОЧИ И ПОНИМАТЬ ИХ ЗНАЧЕНИЕ, НАВЫК БЫСТРО И НЕЗАМЕТНО РЕАГИРОВАТЬ НА МАЛЕЙШИЕ ИЗМЕНЕНИЯ В НАСТРОЕНИИ ЧЕЛОВЕКА И ИСПОЛЬЗОВАТЬ ЭТИ ИЗМЕНЕНИЯ В СВОИХ ЦЕЛЯХ — ВОТ ОСНОВНОЕ СОДЕРЖАНИЕ ЭТОЙ СЕССИИ.

Участники научатся:

- узнавать, хочет собеседник согласиться или отказаться,
- нравится ему или не нравится,
- намерен или не намерен он действовать.

Причем, опираясь на мельчайшие признаки, участники смогут узнать об этом еще до того, как собеседник определился и — главное — методами скрытого воздействия изменить направление его мыслей и действий